



PART
SOLUTIONS

DAS STRATEGISCHE TEILEMANAGEMENT

NACHHALTIGE KOSTENREDUZIERUNG
BEI NORM-, KAUF- UND EIGENTEILEN
IM ENGINEERING UND EINKAUF

STRATEGISCHES TEILEMANAGEMENT

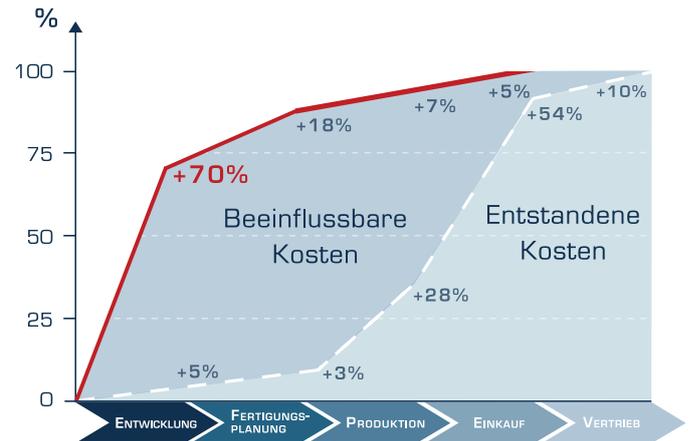
Warum ist Strategisches Teilemanagement wichtig für Ihren Erfolg?

70 % der beeinflussbaren Produktgesamtkosten lassen sich auf Planungen in der Entwicklungsphase zurückführen.

Das Strategische Teilemanagement PARTsolutions von CADENAS hilft Ihnen, einen Großteil dieses Sparpotentials in Ihrem Unternehmen auszuschöpfen.

Bereits während der Konstruktionsphase erreichen Sie so einen höheren Standardisierungsgrad Ihrer eingesetzten Komponenten und senken damit langfristig Kosten, welche zu einem späteren Zeitpunkt nicht mehr beeinflusst werden können.

Mit dem Strategischen Teilemanagement PARTsolutions von CADENAS setzen Sie den Rotstift an der richtigen Stelle an!



154 der Top 1000 weltmarktführenden Unternehmen aus Deutschland setzen auf PARTsolutions von CADENAS.

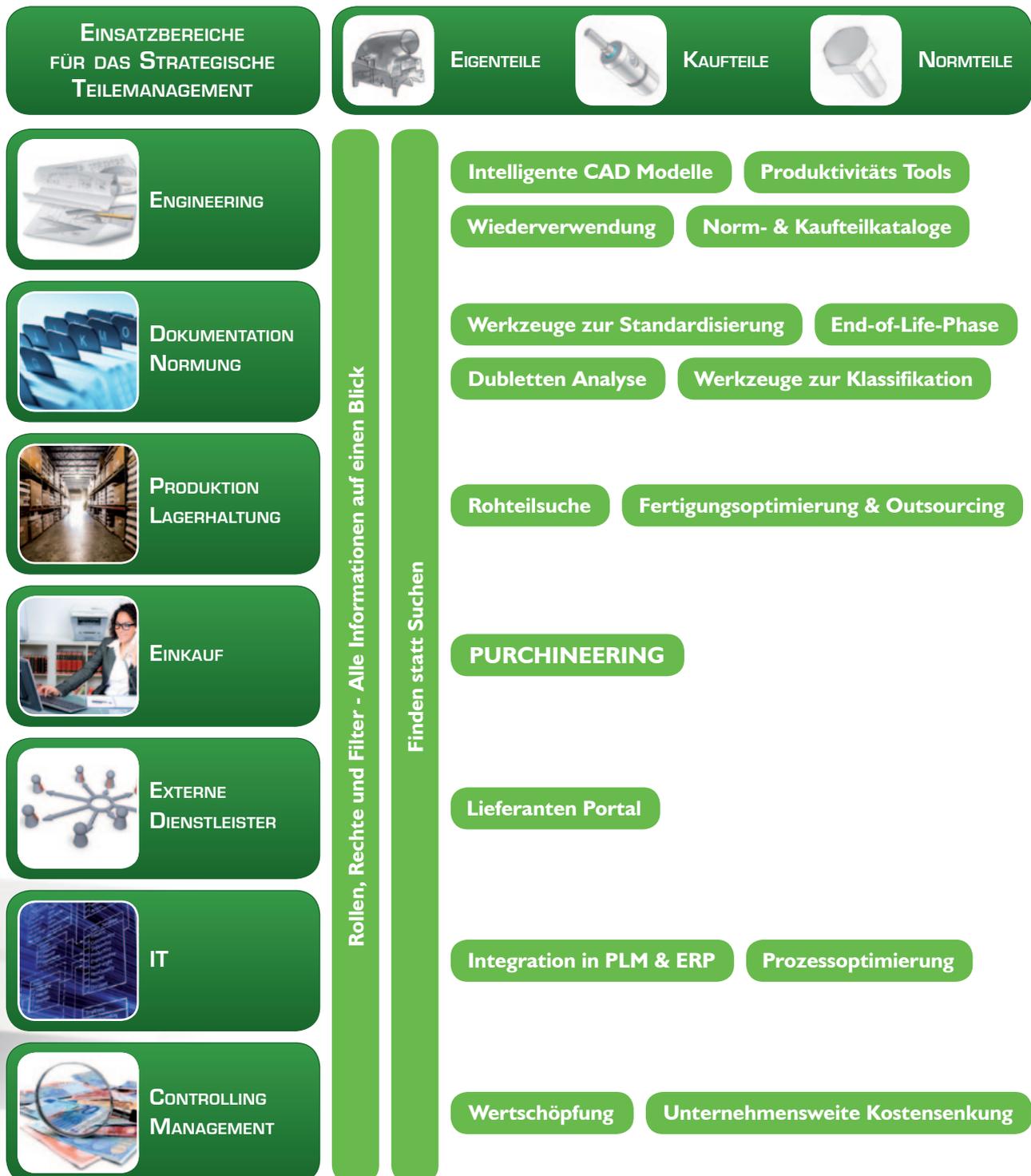
Ihr Nutzen durch Strategisches Teilemanagement

- Die Kosten werden effektiv und nachhaltig gesenkt
- Die Prozesse werden beschleunigt
- Die Teilevielfalt wird reduziert
- Alle Informationen auf einen Blick
- Finden statt Suchen
- Mehr Freiraum für kreative Ideen
= Engineering statt Verwaltung
- Schont die betrieblichen Ressourcen



WERTSCHÖPFUNG FÜR JEDEN UNTERNEHMENSBEREICH

Das Strategische Teilemanagement PARTsolutions bietet vielen Unternehmensbereichen einen erheblichen Nutzen.



WIE GROSS IST IHR TEILEBESTAND?

Machen Sie sich bewusst, die reinen Teile-Beschaffungskosten sind nur die Spitze des Eisbergs!

Das größte Sparpotenzial lässt sich nicht bei den Einkaufspreisen realisieren, sondern bereits zu einem viel früheren Zeitpunkt. Durch Optimierung der Wiederverwendungsrate bereits vorhandener Bauteile und Reduzierung der Teilevielfalt beeinflussen Sie die Kosten für Ihr Produkt in der Entwicklung bereits so, wie es zu einem späteren Zeitpunkt nicht mehr möglich ist.



Welche Kosten verursacht ein neu angelegtes Teil?

Zahlreiche Untersuchungen ermittelten die Kosten für Bauteile wie folgt:

Quelle	Untersuchungsgegenstand	Kosten in EUR
Ehrlenspiel	Verwaltung eines Kaufteils	ca. 2.000,--
Hichert	Eröffnung und Pflege eines Teils	850,--
Häusele	Verwaltungskosten pro Teil	1.261,--
IGS	Durchschnittliche Kosten für die Verwaltung eines Teils	1.200,--

Teilevielfalt = Böse

Glauben Sie nicht? Wir liefern Ihnen den Beweis!

Eine große Teilevielfalt bedeutet mehr Zeitaufwand, um die richtigen Teile zu finden.

Darüber hinaus bedeutet eine große Anzahl an Teilen auch höhere Kosten für das gesamte Unternehmen.

Teilevielfalt = Zeit x Kosten

Allseits bekannt ist, dass Zeit auch Geld bedeutet:

$$\text{Zeit} = \text{Kosten}$$

In Verbindung mit der ersten Annahme ergibt sich daraus:

$$\text{Teilevielfalt} = \text{Kosten} \times \text{Kosten} = \text{Kosten}^2$$

Wie bereits die Kirche erkannte, ist Geld die Wurzel alles Bösen:

$$\text{Kosten} = \sqrt{\text{Böse}}$$

In Verbindung mit der zuvor genannten Gleichung beweist sich:

$$\text{Teilevielfalt} = \sqrt{\text{Böse}^2}$$

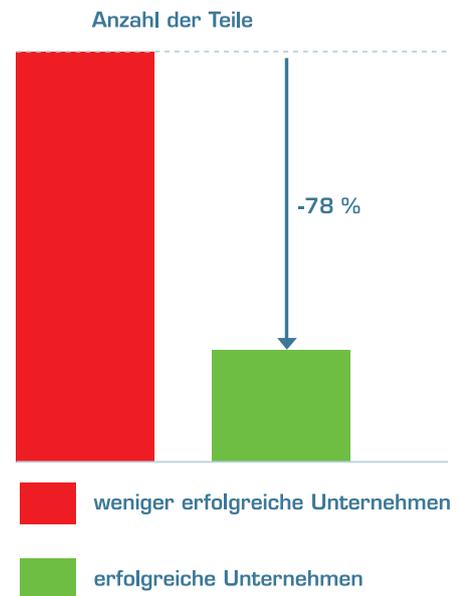
$$\rightarrow \text{Teilevielfalt} = \text{Böse}$$

REDUZIEREN SIE IHRE TEILEVIELFALT!

Erfolgreiche Unternehmen haben weniger Teile!

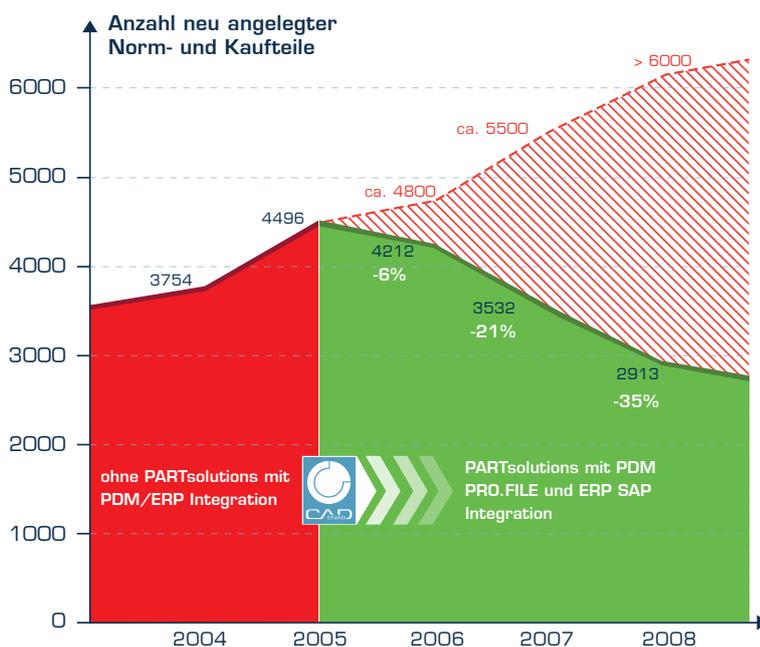
Eine Studie von Prof. Dr. K. Ehrlenspiel besagt, dass die jeweiligen Marktführer innerhalb ihrer Branche weniger Teile haben.

CADENAS unterstützt Unternehmen mit dem Strategischen Teilemanagement PARTSolutions bei der Reduzierung ihrer Teilevielfalt.



Andere Unternehmen machen es bereits vor:

Erfolgreicher Einsatz des Strategischen Teilemanagements PARTSolutions



» Durch die Kopplung zur SAP Materialwirtschaft wurden 35 % weniger Kaufteile neu angelegt. Hierbei sind die Einsparungen bei den Prozesskosten erheblich. «



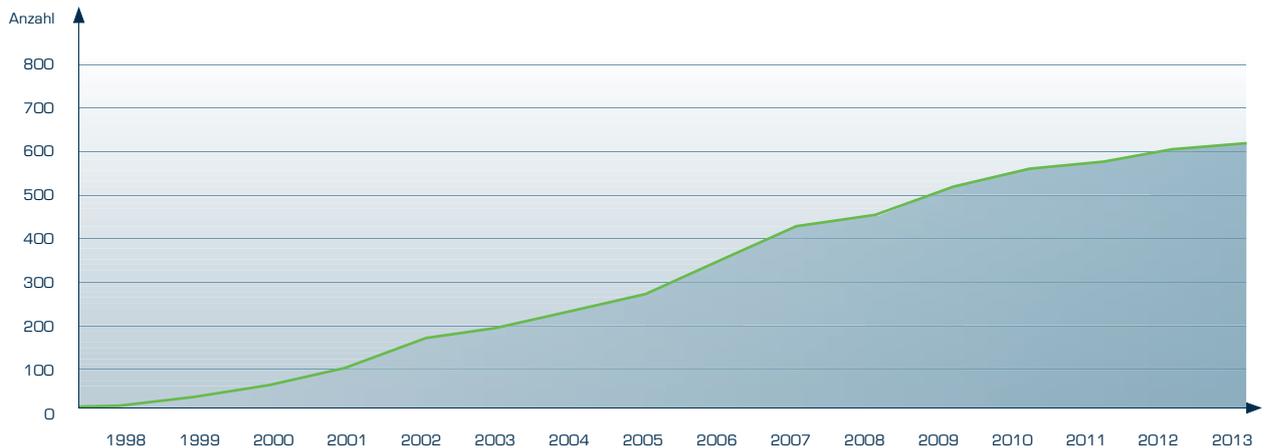
PETER ZANDER
KUKA SYSTEMS GMBH

KUKA

KUKA Systems GmbH

VIELE NAMHAFTE KATALOGE STEHEN ZUR VERFÜGUNG – TENDENZ STEIGEND!

Jährlicher Zuwachs an Katalogen



Auszug von Herstellerkatalogen

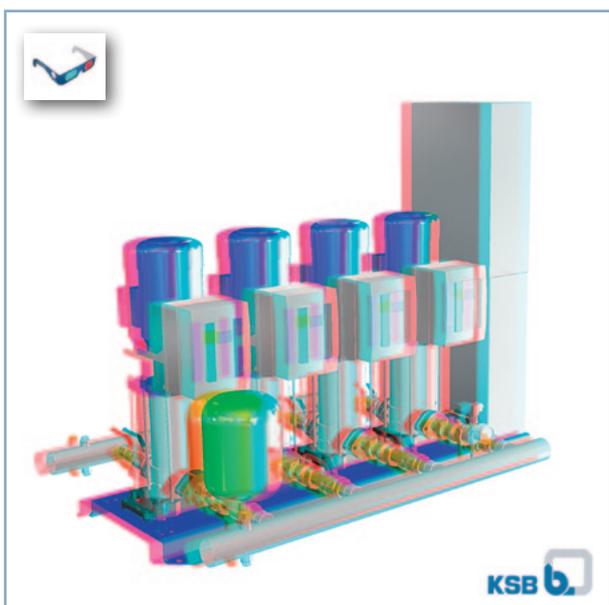
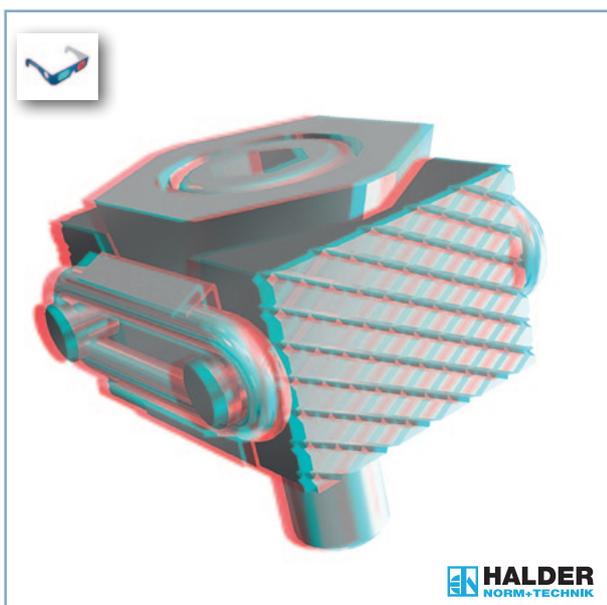
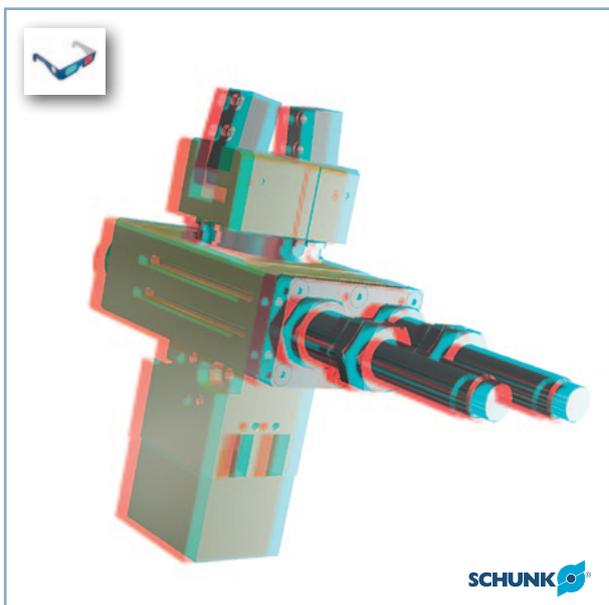


...und viele mehr.

SMART PARTS

Intelligente 3D CAD Modelle

Das Strategische Teilemanagement bietet intelligente Informationen über die verfügbaren CAD Komponenten. Neben reinen CAD Geometrien erhalten Ingenieure auch Kinematikfunktionen, Kollisionsbetrachtungen, Hubveränderungen, etc.



Bei diesem Symbol benötigen Sie eine 3D Brille.

Fordern Sie Ihr Exemplar unter Marketing@cadenas.de oder telefonisch unter + 49 (0) 821 2 58 58 0-0 an.

ALLE INFORMATIONEN AUF EINEN BLICK!

Das universelle Recherchesystem für Ingenieure und Einkäufer

Um alle Informationen auf einen Blick einsehen zu können, verfügt das Strategische Teilemanagement von CADENAS über zahlreiche Schnittstellen zu anderen Teileinformationssystemen, wie z. B. PLM- und ERP-Systeme.

Die direkte Integration in die bestehende Systemumgebung ermöglicht, dass auch Eigenteile, Normen oder Skizzen in PARTSolutions verwaltet und zusammen mit den Kaufteilen auf einer Oberfläche angezeigt werden können.

Das Strategische Teilemanagement bietet Unternehmen damit einen umfassenden Wissenspool, der unternehmensweit von verschiedenen Abteilungen genutzt werden kann. So erhalten Ingenieure und Einkäufer alle betriebswissenschaftlichen sowie technischen Informationen auf einen Blick.

ALTEIL-NR. (SPZ)	ERP-PART-NUMMER	LOCS	LOCS	LOCS	MAX. WERT	LAUER	WIKR	MAX. WERT	* ACTIVE STATE	* REQUESTED STATE	WIKR	W	W	* W
	Part-Nummer	Sorte	Handlung	Produkt	Ergebnis	Ergebnis	Ergebnis	Ergebnis	aktuator status	bestellter status	Ergebnis	Ergebnis	Ergebnis	Ergebnis
17	1125.07				0.0	Halle 2, Halle 1, L, A, 0	1125.07		Prozessplan			27.0	0.0	200
4	1125.0				0.0	Halle 2, Halle 1, W, D, 1	1125.0		Prozessplan	Prozessplan		22.0	0.0	200
5	1125.0				0.0	Halle 2, Halle 1, D, D, 2	1125.0		Prozessplan	Prozessplan		22.0	0.0	200
6	1125.0				0.0	Halle 2, Halle 1, W, D, 0	1125.0		Prozessplan			20.0	0.0	200
7	1125.7				0.0	Halle 2, Halle 1, L, A, 0	1125.7		Prozessplan			20.0	0.0	200
8	1125.9				0.0	Halle 2, Halle 1, W, D, 1	1125.9		Prozessplan			20.0	0.0	200
9	1125.9				0.0	Halle 2, Halle 1, W, D, 1	1125.9		Prozessplan			20.0	0.0	200
10	1125.0				0.0	Halle 2, Halle 1, D, D, 2	1125.0		Prozessplan	Neu		20.0	0.0	200
11	1125.13				0.0	Halle 2, Halle 1, W, D, 1	1125.13		Prozessplan			20.0	0.0	200

- CAD Informationen (Geometrie, Gewicht, ...)
- PLM Informationen (Vorzugsreihen, Dokument, ...)
- ERP Informationen (Preis, Verfügbarkeit, ...)

➔ **Alle Informationen auf einen Blick OHNE Systemwechsel!**

= **Strategisches Teilemanagement**

» Die Informationen in vielen verschiedenen Quellen über unterschiedliche Oberflächen suchen? Das war einmal. Da nun alle – für jeden Anwender – notwendigen Informationen auf einen Blick in nur einem System verfügbar sind, konnte durch das Strategische Teilemanagement bei der SMS Siemag AG der Aufwand für die Informationsbeschaffung um 40 % reduziert werden. «



BERND POSTAREMCZAK
SMS SIEMAG AG

**SMS
SIEMAG**
SMS group

OFFEN FÜR ALLE SYSTEME

Unabhängig davon welche CAD-, PLM- oder ERP-Systeme in Ihrem Unternehmen bereits im Einsatz sind, PARTsolutions von CADENAS ist offen für alle Systeme.

Das Strategische Teilemanagement führt dabei alle relevanten Informationen der unterschiedlichen Lösungen auf einer einzigen Plattform zusammen.



» Wir haben sechs verschiedene CAD Systeme bei Voith, aber nur ein Teilemanagementsystem für alle Bereiche. Der Aufwand für Norm- und Kaufteilemanagement sinkt dadurch erheblich! «

FRIEDRICH SPITZER
VOITH IT SOLUTIONS

VOITH
Engineered reliability.

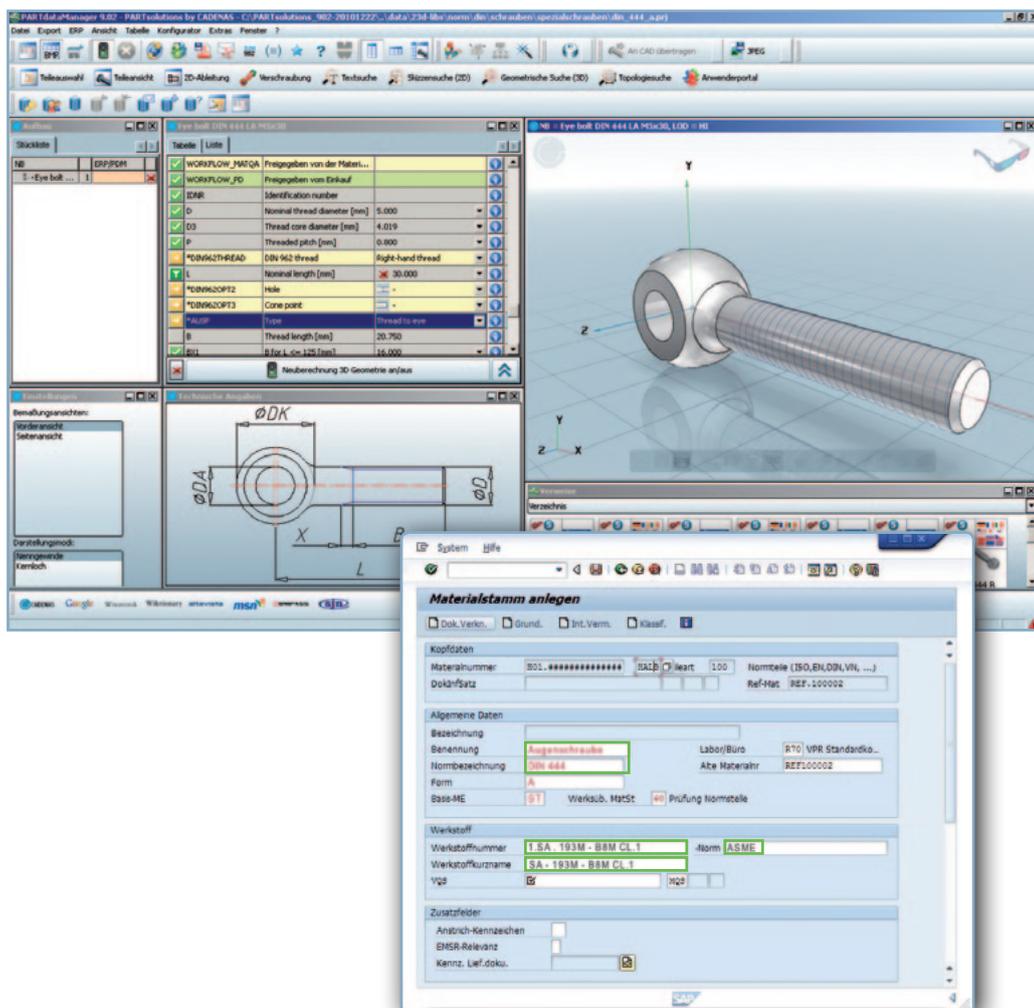
ERP & TEILEMANAGEMENT

Mit der Anbindung des Strategischen Teilemanagements CADENAS PARTSolutions an die Materialwirtschaft sind die Stammdaten Ihres ERP Systems stets korrekt gepflegt.

Automatische Übernahme der Materialstammdaten

Durch die ERP Integration werden Materialstammdatenfelder automatisch mit PARTSolutions Attributen gefüllt. Selektiert ein Anwender in PARTSolutions einen Produktdatensatz, erfolgt die automatische Übernahme der Materialstammdaten in die Anlagemaske des ERP Systems.

Vollständig bzw. korrekt gepflegte Stammdaten wirken sich positiv auf die im Unternehmen vorhandene Teilevielfalt aus: Dubletten werden vermieden, es werden keine ähnlichen Teile zu bereits vorhandenen bestellt, etc.



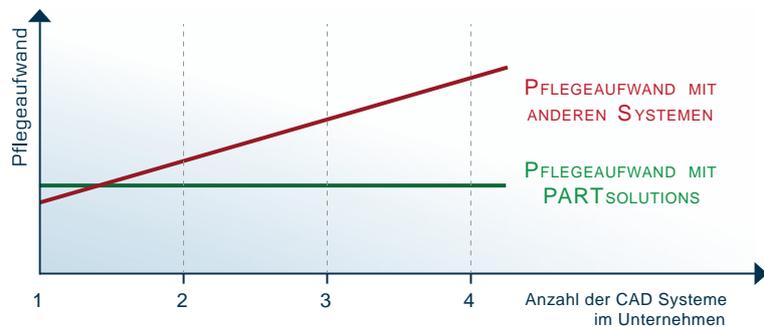
EIGENTEILE & UNTERNEHMENSNORMEN

Zahlreiche Unternehmen erstellen und verwalten bereits ihre Werksnormen mit dem Strategischen Teilemanagement PARTsolutions von CADENAS.

Multi-CAD Fähigkeit

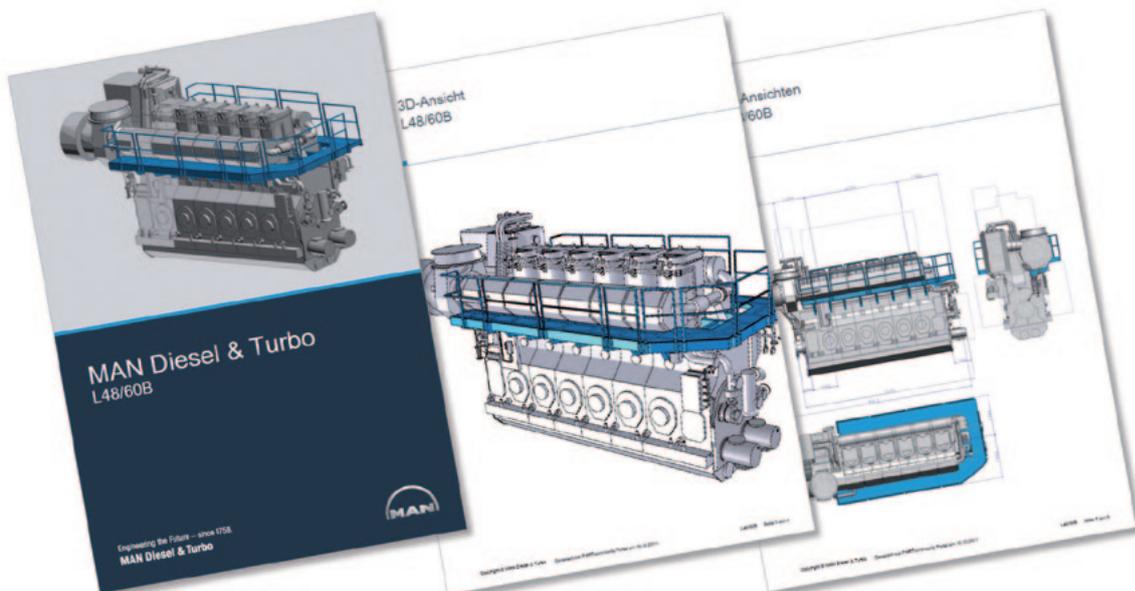
PARTsolutions zeichnet sich durch seine Multi-CAD Fähigkeit aus. Dadurch ist es unerheblich wie viele verschiedene CAD Systeme in Ihrem Unternehmen im Einsatz sind.

Mit dem Strategischen Teilemanagement PARTsolutions sinkt der interne Pflegeaufwand erheblich, sobald mehr als ein CAD System eingesetzt wird.



PDF Datenblätter

Mit dem Strategischen Teilemanagement lassen sich technische Datenblätter schnell und einfach als PDF erzeugen.



KLASSIFIKATION VS. INTELLIGENTES FINDEN

Wie Informationen am besten aufzubereiten und zu finden sind, hängt im Wesentlichen von Ihrem Teilestamm, Ihren Unternehmensprozessen sowie der Arbeitsweise Ihrer Mitarbeiter ab.

Finden Sie die Methode, die zu Ihnen passt

Ob semiautomatische Klassifikation oder intelligentes Finden, mit den innovativen Funktionen des Strategischen Teilemanagements PARTSolutions bietet CADENAS für beide Bereiche eine optimale Lösung.

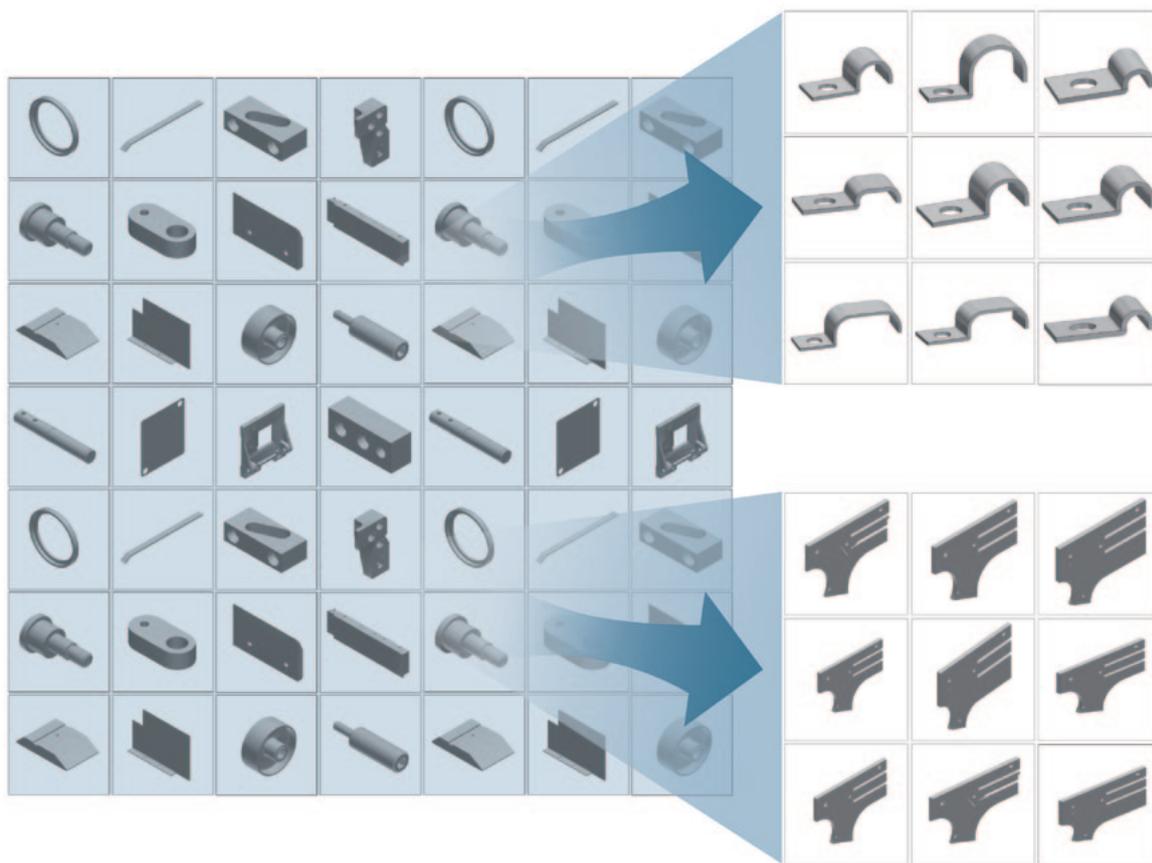
 Aufbau eines Klassensystems notwendig	 Aufbau eines Klassensystems notwendig	 Kein Aufwand
 Hoher Aufwand	Grobgliederung automatisch, Feinstrukturierung manuell	 Kein Aufwand
Mittel	Mittel	 Hoch
 Schulungsaufwand gering, aber Kenntnis über Klassensystem notwendig	 Einfache Bedienung, aber Kenntnis über Klassensystem notwendig	 Nutzer muss strategisch vorgehen, intensive Schulung
 Ja	 Ja	 Nein, Hintergrundsuche macht Nutzer auf Teile aufmerksam
 Ja	 Ja	Bedingt
 Nein	 Nein	Ja, aber auch innovative Vorschläge
Einfache und komplexe Teile mit geringen Abweichungen bzgl. Art und Menge der Sachmerkmale, Teile ohne CAD Geometrie bzw. Klebstoffe, Öle, elektrotechnische Teile deren äußere Form unerheblich ist	Einfache und komplexe Teile mit geringen Abweichungen bzgl. Art und Menge der Sachmerkmale, Teile ohne CAD Geometrie, Öle, elektrotechnische Teile deren äußere Form unerheblich ist	Einfach zu skizzierende Teile, komplexe Teile mit markanter Topologie, CAD Geometrie vorhanden, komplexe Geometrie mit wenigen exakten Parametern

SEMIAUTOMATISCHES KLASSIFIZIEREN

Einen Teilstamm manuell zu klassifizieren ist äußerst aufwendig. Mit der innovativen Technologie von CADENAS lassen sich auch chaotische Teilstämme effektiv strukturieren und bereinigen.

Semiautomatische Klassifikation und Datenstrukturierung

Die semiautomatische Klassifizierung Ihres Teilstamms mit Hilfe des Strategischen Teilemanagements reduziert den Aufwand der manuellen Zuweisung von vorhandenen Teilen in ein Klassensystem signifikant.



Mit der Lösung CADENAS PARTwarehouse lässt sich semiautomatisch eine geordnete Struktur Ihrer Teiledatenbank aufbauen. Aufgrund geometrischer bzw. textueller Gemeinsamkeiten identifiziert PARTwarehouse ähnliche Komponenten und klassifiziert diese vor.

KLASSIFIKATION

Klassifikationssysteme & eCI@ss

Seit April 2008 ist CADENAS ordentliches Mitglied im eCI@ss e.V. und verwendet unter anderem eCI@ss für Klassifikationsprojekte.



CADENAS hat in zahlreichen Industriekundenprojekten Einzelteile, Baugruppen sowie Systeme von Maschinen und Anlagen erfolgreich nach dem eCI@ss Standard klassifiziert. Die CADENAS Softwarelösung stellt dazu wichtige Features wie das textuelle und geometrische Clustering zur Verfügung.

CADENAS berät Sie bei der Wahl des geeignetsten Klassifikationssystems für Ihr Unternehmen wie eCI@ss oder unterstützt Sie auch beim Aufbau ihres eigenen Klassensystems.

eCI@ss deckt mit seinen 38.000 Produktklassen und 16.000 Merkmalen einen Großteil der weltweit gehandelten Waren und Dienstleistungen ab.



Verfügbare Werkzeuge

Das Strategische Teilemanagement PARTsolutions von CADENAS stellt mit der Geometrischen Ähnlichkeitssuche GEO-search und PARTwarehouse Werkzeuge zur Verfügung, welche sowohl bei der Strukturierung und Bereinigung bereits vorhandener, als auch bei der Anlage neuer Stammdaten unterstützt.

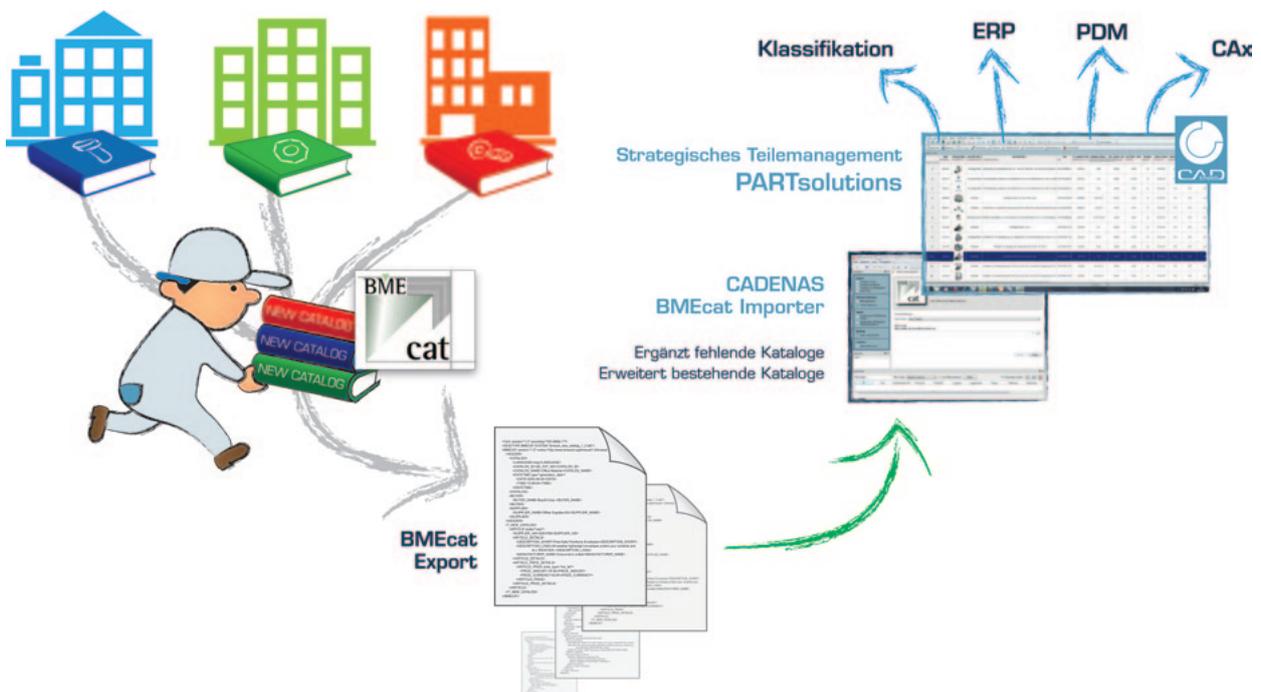
Diese Möglichkeiten bietet Ihnen die Softwarelösung von CADENAS:

- Verdichten von Datensätzen durch textuelles und geometrisches Clustering
- Einfache Zuordnung von Stammdatensätzen zu PARTsolutions Katalogen
- Automatische Generierung textueller und geometrischer Dublettenreports
- Erzeugung eines Benennungskataloges entsprechend der Unternehmensterminologie
- Automatisierte Klassifikation anhand von Regeln und Geometrien
- Import der eCI@ss klassifizierten Datensätze in PARTsolutions, SAP, etc.

BMEcat & HERSTELLERKATALOGE

Als Basis für die Anlage und Bereinigung von Stammdaten stehen die zahlreichen Herstellerkataloge des Strategischen Teilemanagements PARTSolutions zur Verfügung.

Weitere Herstellerkataloge können über den CADENAS BMEcat Importer jederzeit hinzugefügt werden.



BMEcat ist ein vom Bundesverband Materialwirtschaft, Einkauf und Logistik e.V. entwickelter XML-basierter Standard zur Übertragung elektronischer Produktkataloge und schafft die Basis für den automatisierten Austausch von Produktinformationen zwischen Herstellern, Händlern, Lieferanten und Ihrem Unternehmen.

Die digitalen Produktdaten können Stammdaten beinhalten wie z. B.:

- Bestellnummer
- Kurz- & Langbeschreibung
- Verpackungsmenge
- Planlieferzeit
- European Article Number (EAN)
- eCI@ss Nummer
- diverse Sprachversionen
- u.v.m.

INTELLIGENTES FINDEN IM KURZÜBERBLICK

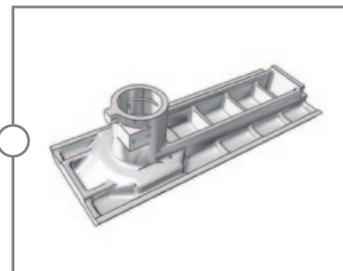
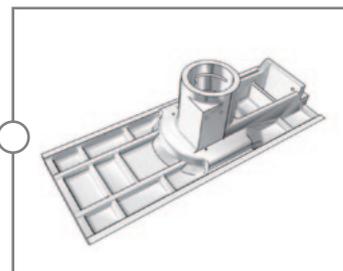
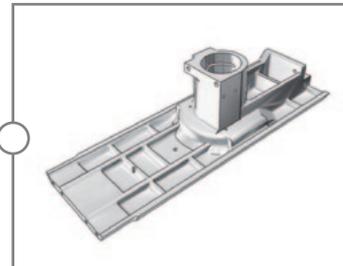
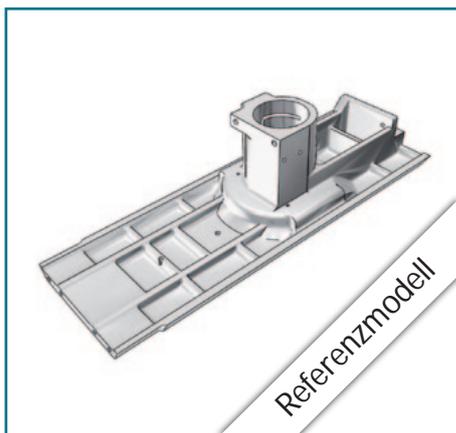
CADENAS eröffnet Ingenieuren und Einkäufern vollkommen neue Möglichkeiten, Produktinformationen sowie CAD Daten von Norm-, Kauf- und Eigenteilen intelligent zu finden.

Im Gegensatz zur traditionellen Klassifikation von Teilstämmen müssen Nutzer weder ein Klassensystem erlernen, noch ihr Suchverhalten an das System anpassen.

Alle Suchmethoden sind dabei kaskadisch miteinander kombinierbar.

Die Geometrische Ähnlichkeitssuche (3D)

Ausgehend von einem Referenzteil bzw. einem grob im CAD System skizzierten 3D Modell werden Eigen-, Kauf- und Normteile Ihrer Teiledatenbank verglichen und vorgeschlagen.



Ihr Link zu mehr Informationen

www.cadenas.de/intelligent-finden/geometrische-suche

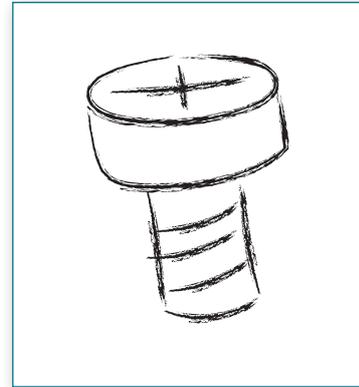
Die Suche durch Skizze (2D)

Die Suche durch Skizze führt Ingenieure und Einkäufer mit Hilfe einer einfachen Zeichnung ohne CAD System zur richtigen Komponente.



Ihr Link zu mehr Informationen

www.cadenas.de/intelligent-finden/skizzen-suche



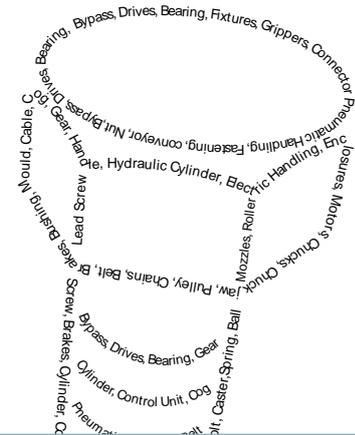
Die Volltextsuche

Mit der Volltextsuche von CADENAS durchsuchen Sie hochperformant Ihre gesamte Teilewelt nach Komponenten.



Ihr Link zu mehr Informationen

www.cadenas.de/intelligent-finden/volltext-suche



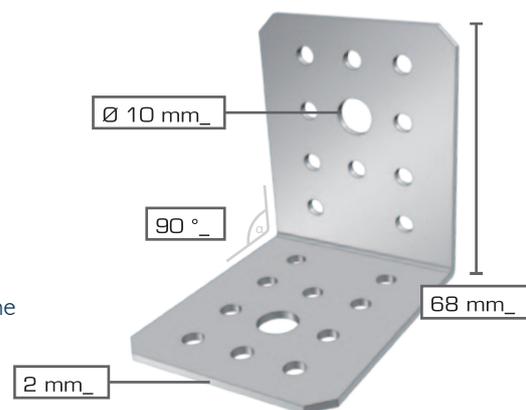
Die Topologiesuche

Mit Hilfe der Topologiesuche von CADENAS kann Ihre Teiledatenbank anhand von konkreten technischen Merkmalen durchsucht werden.



Ihr Link zu mehr Informationen

www.cadenas.de/intelligent-finden/topologie-suche



INTELLIGENTES FINDEN IM KURZÜBERBLICK

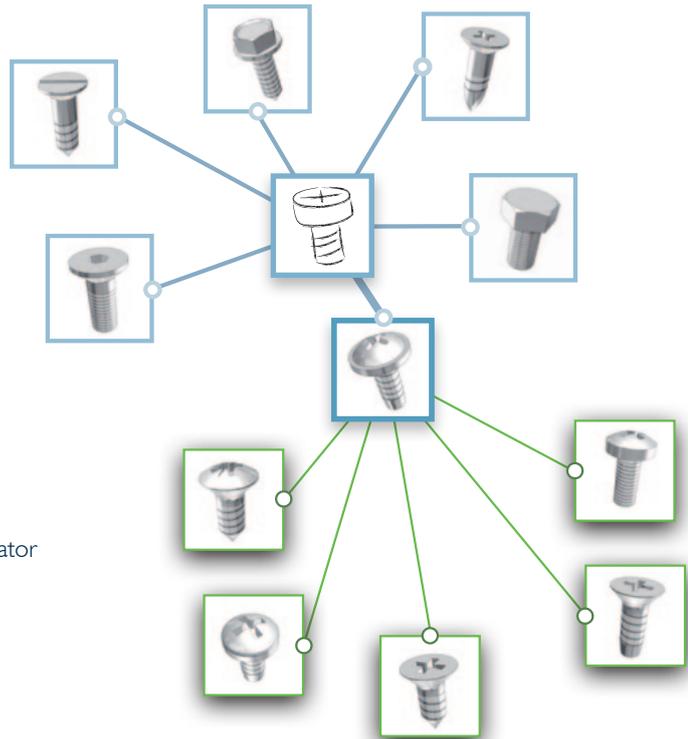
Der Cloud Navigator

Der Cloud Navigator ist eine innovative Suchfunktion mit der innerhalb einer sehr großen Datenmenge schnell und übersichtlich zum gewünschten Ergebnis navigiert werden kann.



Ihr Link zu mehr Informationen

www.cadenas.de/intelligent-finden/cloud-navigator



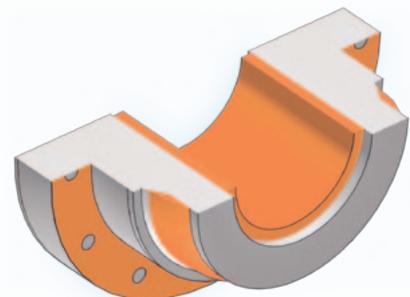
Die Rohteilsuche

Mit der Rohteilsuche des Strategischen Teilemanagements finden Sie ausgehend von einem konstruierten Fertigteil das passende Rohteil innerhalb der vorhandenen Datenbank.



Ihr Link zu mehr Informationen

www.cadenas.de/intelligent-finden/rohteil-suche



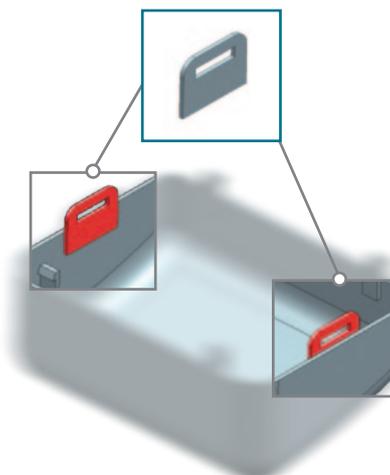
Die Partielle Suche

Die Partielle Suche von CADENAS ermöglicht, Segmente aus einer umfangreichen Teilegruppe herauszulösen und innerhalb der vorhandenen Datenbank nach Komponenten und Baugruppen mit ähnlichen Teilbereichen zu suchen.



Ihr Link zu mehr Informationen

www.cadenas.de/intelligent-finden/partielle-suche



Alle Suchfunktionen im Detail

Diese und weitere intelligente Suchmethoden für Ingenieure und Einkäufer finden Sie in unserer Broschüre „Finden statt Suchen“.



Ihr Link zur Broschüre

www.cadenas.de/intelligent-finden



PURCHINEERING

EINKAUF & ENGINEERING ALS EINHEIT

PURCHINEERING setzt sich aus den englischen Begriffen »Purchase« und »Engineering« zusammen und zielt auf die optimierte Zusammenarbeit von Einkauf und Ingenieur ab.

Strategisches Teilemanagement schließt Gräben

Häufig bestehen zwischen den Abteilungen unterschiedliche Vorstellungen über die beste Komponente: Während der Einkauf das günstigste Produkt bevorzugt, fällt die Wahl des Ingenieurs auf das technisch beste Produkt.



Zielsetzung von PURCHINEERING

Die optimierte Zusammenarbeit von Einkauf und Entwicklung sichert Unternehmen einen beachtlichen Wettbewerbsvorteil:

- **Vermeidung von Maverick Buying**
Definiton von Vorzugsteilen und -lieferanten.
- **Make or Buy Analysen**
Bei welchen Bauteilen ist Know-How vorhanden, welche Komponenten können extern beschafft werden.
- **Global Sourcing**
Wahl des idealen Lieferanten unter Berücksichtigung des Produktionsstandorts.
- **Produkt- & Lieferantentransparenz**
Optimale Wahl von Komponenten und Lieferanten unter Berücksichtigung der technischen und betriebswirtschaftlichen Eigenschaften.
- **Kanban & Logistikprozesse**
Reduzierung der Prozesskosten bei C-Teilen.
- **Change Management**
Informationen über End of Life bzw. Änderungen der Lieferantendaten für Einkauf und Engineering.
- **Kostenattrappen / Design2Cost**
Kostenanalysen auf Basis allgemeiner Preisanfragen für Norm- und Kaufteile bzw. Preisanalysen von bereits im ERP bzw. PLM System vorhandenen oder ähnlichen Eigen-, Norm- und Kaufteilen.

PURCHINEERING

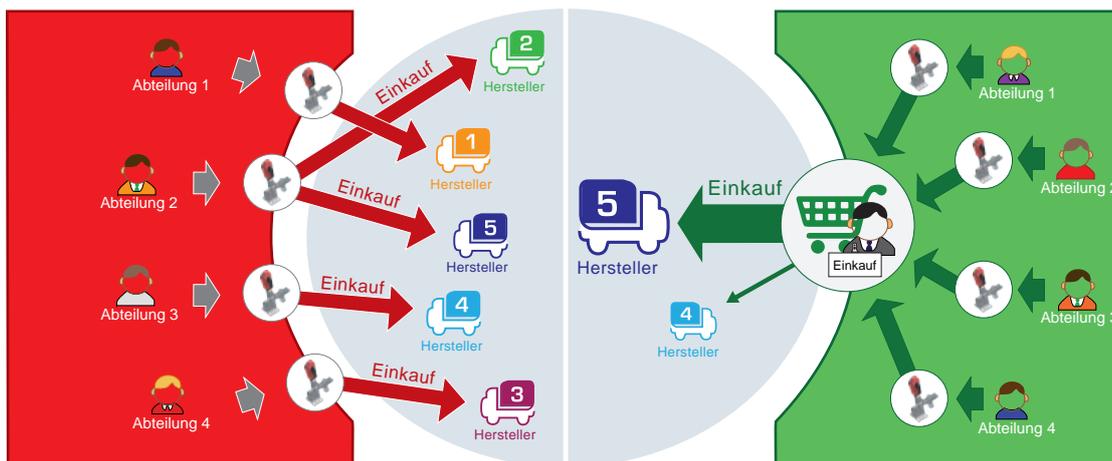
MAVERICK BUYING

Definition Maverick

Der Begriff Maverick leitet sich vom Namen des Politikers und Rinderzüchters Samuel A. Maverick (1803 – 1870) ab, der seine Rinder nicht brandmarkte. Im englischen Sprachgebrauch ist ein Maverick eine Person, die Unabhängigkeit in Denken und Handeln zeigt.

Maverick Buying

Von Maverick Buying bzw. wildem Einkauf ist die Rede, wenn Abteilungen eigenmächtig Materialien oder Dienstleistungen kaufen, ohne den Einkauf einzubeziehen.



Folgen von Maverick Buying

- Unabgestimmte Prozesse
- Fehlende Preisvergleiche
- Vielzahl verschiedener Lieferanten
- Höhere Preise durch nicht bzw. schlecht geführte Verhandlungen und aufgrund kleiner Stückzahlen
- Fehlende Rahmenverträge

Durch den Blick auf die gesamte Teilwelt sowie Vorzugsteile und -lieferanten ermöglichen Sie Ihren Ingenieuren mit dem Strategischen Teilemanagement PARTSolutions von CADENAS eine sinnvoll eingeschränkte Freiheit bei der Wahl der Bauteile.

PURCHINEERING

MAKE OR BUY?

Viele Unternehmen fertigen einen Großteil ihrer Komponenten selbst, obwohl Kaufteile am Markt verfügbar sind. Vergleicht man die internen Produktionskosten mit denen von Standardkomponentenherstellern, lassen sich schnell 40 % und mehr der Teilekosten einsparen!

Vor der Entscheidung Make or Buy muss genau analysiert werden, bei welchen Bauteilen spezifisches Know-How vorhanden ist bzw. welche Teile problemlos extern beschafft werden könnten.

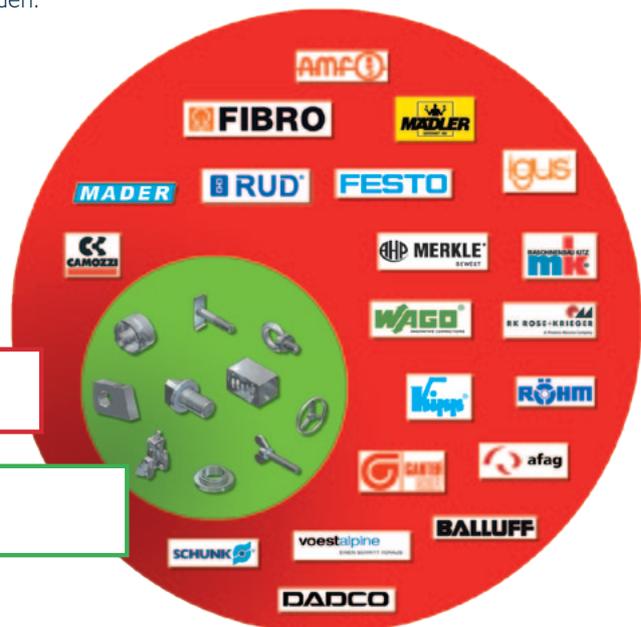
Mit PARTsolutions treffen Sie die richtige Entscheidung!

PLM und ERP Systeme verwalten und kennen nur interne, bereits verbaute Teile. Die Frage »Make Or Buy« kann damit nicht beantwortet werden.

Nur mit dem Strategischen Teilemanagement PARTsolutions können Sie über den Tellerrand hinausblicken und in der externen Teilewelt gleiche bzw. ähnliche Produkte zahlreicher Lieferanten finden und einsetzen.

Sicht: Strategisches Teilemanagement
»Externe Teilewelt«

Sicht: PLM/ERP
»Interne Teilewelt«



»MISUMI stellt dem Strategischen Teilemanagement über 1 Million verschiedene individuell konfigurierbare mechanische Komponenten zur Verfügung. In der Regel sind diese Komponenten bis zu 60 % kostengünstiger und oft sogar schneller verfügbar als bei interner oder externer Eigenfertigung. Diese wird hierdurch entlastet und hat Kapazitäten frei, um sich auf die komplizierten Komponenten zu konzentrieren.«



STEFAN PULVER
MISUMI EUROPA GMBH



PURCHINEERING

GLOBAL SOURCING

Global Sourcing ist eine Beschaffungsstrategie mit dem Ziel, internationale Bezugsquellen zu nutzen. Dabei darf die Wahl des Lieferanten nicht ausschließlich aufgrund des Preises erfolgen, da sonst der Transport schnell teurer sein kann, als die Ware selbst.

Produktionsstandort bei Lieferantwahl berücksichtigen

Oft wird das Produkt beispielsweise in Deutschland entwickelt, die Komponenten beim günstigsten inländischen Lieferanten bestellt und die Teile anschließend um die halbe Welt zur eigentlichen Produktionsstätte versendet.



Mit PARTsolutions fliegen Ihre Teile nicht um die halbe Welt

Um den Transportaufwand zu minimieren, sollten bei der Produktwahl stets Lieferanten berücksichtigt werden, welche selbst über internationale Standorte verfügen und Ihre Produktionsstandorte gleich direkt vor Ort beliefern können.

Das Strategische Teilemanagement PARTsolutions unterstützt Sie dabei, globale Lieferanten auszuwählen und langfristige Beziehungen mit Perspektive aufzubauen. Bei den Lieferanten sind hierfür die entsprechenden Länder hinterlegt. Dadurch ist ersichtlich, inwieweit dieser Hersteller über internationale Standorte verfügt, die eine direkte Belieferung im Ausland ermöglichen.

Standortwahl mit PARTsolutions von CADENAS

In Zeiten der Globalisierung ist für die meisten Unternehmen die Erschließung neuer Märkte ein wichtiger Bestandteil ihrer Unternehmensstrategie. Hier unterstützt Sie das Strategische Teilemanagement, indem es Ihnen wichtige Informationen für die Validierung Ihrer Standortwahl liefert.

DAS LIEFERANTENPORTAL

EXTERNE DIENSTLEISTER ANBINDEN

Mit dem Lieferantenportal von CADENAS lässt sich trotz externer Dienstleister die Teilevielfalt auf das Nötigste reduzieren.

Über die Online-Plattform erhalten freigeschaltete Benutzer Zugriff auf alle verfügbaren Standards, wobei gleichzeitig ersichtlich ist, welche Standards bei der Konstruktion bevorzugt zu verwenden sind.

Das Lieferantenportal von CADENAS verfügt durch die direkte Anbindung an das Strategische Teilemanagement PARTSolutions über zahlreiche Teileinformationen aus Systemen wie PLM und ERP.

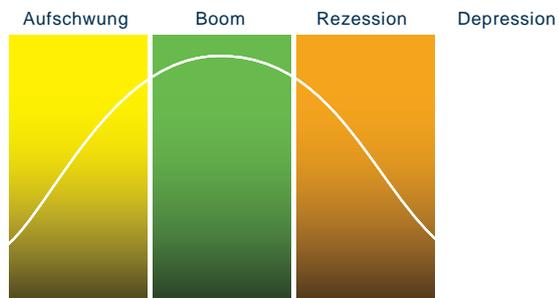
Zusatz	BATERIAL	DESC_RL_B	DESC_RL_UK	BALT_AHNE	GRÖSSE	HS	DESCRIPTION	NORMBEZ	HTW	BEST	AUF
	Material	Beschreibung	Druckwert	Druckwert	Größenbereich	Material	Bezeichnung	Norm	Hersteller	Bestellnummer	Abgibt
1										27625-08	Rechtsgeste
2										27625-08	Rechtsgeste
3										27625-10	Rechtsgeste
4	20003000001	GELENKKOPF	JOINT HEAD			VT	GELENKKOPF	NAL 27625-10		27625-10	Rechtsgeste
5	10003000004	GELENKKOPF	JOINT HEAD			VT	GELENKKOPF	NAL 27625-12		27625-12	Rechtsgeste
7										27625-10	Rechtsgeste
8	10003000004	GELENKKOPF	JOINT HEAD			VT	GELENKKOPF	NAL 27625-10		27625-10	Rechtsgeste
10	10003001000	GELENKKOPF	JOINT HEAD		2-10 B 10 a+b 1-42 H+2 L=40	VT	GELENKKOPF	NAL 27625-10		27625-10	Rechtsgeste
11	10003001001	GELENKKOPF	JOINT HEAD			VT	GELENKKOPF	NAL 27625-20		27625-20	Rechtsgeste
12										27625-08	Rechtsgeste
13										27625-08	Rechtsgeste

Alle Infos für Externe Unternehmen und Engineering-Dienstleister

Durch die Integration in die bestehende Systemumgebung können Standards sowie Eigenteile auf einer zentral gesteuerten Oberfläche zur Verfügung gestellt werden:

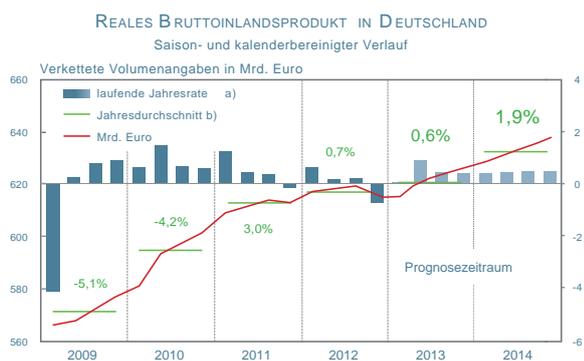
- **Informationen CAD System**
Geometrie, Gewicht, ...
- **Informationen PLM System**
Vorzugsreihen, Dokument, ...
- **Informationen ERP System**
Preis, Verfügbarkeit, ...

FIT FÜR DIE ZUKUNFT



Der Konjunkturzyklus

Der Konjunkturzyklus bezeichnet den gesamten Zeitraum, in dem die wirtschaftliche Entwicklung die einzelnen Konjunkturphasen von einem Aufschwung bis zum nächsten Aufschwung durchläuft. Die gesamtwirtschaftliche Entwicklung vollzieht sich dabei mit gewisser Regelmäßigkeit in Wellenbewegungen oder zyklischen Schwankungen.



a) Veränderung gegenüber dem Vorquartal in % (rechte Skala)
b) Zahlenangabe: Veränderung der Ursprungswerte gegenüber dem Vorjahr

Quellen: Statistisches Bundesamt; Berechnungen des ifo Instituts; ab 2. Quartal 2013: Prognose des ifo Instituts

Denken Sie heute schon an morgen!

Laut ifo Institut deuten derzeit diverse Indikatoren auf eine Belebung der globalen Märkte hin, wodurch die Weltwirtschaft weiter an Fahrt gewinnen dürfte.

Auch wenn sich derzeit keine Krise abzeichnet, sollten Sie dennoch bereits jetzt für die Zukunft vorsorgen:

Mit dem Strategischen Teilemanagement CADENAS PART-solutions reduzieren Sie Kosten bereits im Vorfeld und sichern damit die Konkurrenzfähigkeit Ihres Unternehmens auch in schwierigeren Zeiten.

WANN LEGEN SIE LOS?

Mit dem Strategischen Teilemanagement CADENAS PARTsolutions reduzieren Sie Kosten bereits im Vorfeld und sichern damit die Konkurrenzfähigkeit Ihres Unternehmens auch in schwierigeren Zeiten.

154 der Top 1000 weltmarktführenden Unternehmen aus Deutschland setzen bereits auf PARTsolutions von CADENAS.

Diese Unternehmen haben das Strategische Teilemanagement bereits umgesetzt:



» PARTsolutions ist fester Bestandteil der globalen MAN PLM-Strategie und liefert unserem Engineering innovative Möglichkeiten, um global, effizient und erfolgreich arbeiten zu können. «

ALEXANDER REUTER, IT-ABTEILUNGSLEITER,
CAx APPLICATIONS, METHODS & INFRASTRUCTURE
MAN TRUCK & BUS AG



Der Anwenderbericht ist verfügbar unter:
www.cadenas.de/anwenderberichte/man



» Mit CADENAS PARTsolutions haben wir erstmals eine einheitliche Struktur in unseren Teileinformationsdaten. Durch die übersichtliche Katalogstruktur können Bauteile einfach gefunden und der bisher herrschende ‚Teilewildwuchs‘ sinnvoll eingegrenzt werden. «

EBERHARD ILG, TECHNISCHE LEITUNG
AIM - ASSEMBLY IN MOTION GMBH



Der Anwenderbericht ist verfügbar unter:
www.cadenas.de/anwenderberichte/aim



» Durch die Kopplung zur SAP Materialwirtschaft wurden 35 % weniger Kaufteile neu angelegt. Hierbei sind die Einsparungen bei den Prozesskosten erheblich. «

PETER ZANDER
KUKA SYSTEMS GMBH



Der Anwenderbericht ist verfügbar unter:
www.cadenas.de/anwenderberichte/kuka

CADENAS – SETTING STANDARDS

CADENAS ist ein führender Softwarehersteller in den Bereichen Strategisches Teilemanagement und Teilereduzierung (PARTsolutions) sowie Elektronische Produktkataloge (eCATALOGsolutions).

Das Unternehmen stellt mit seinen maßgeschneiderten Softwarelösungen ein Bindeglied zwischen den Komponentenherstellern und ihren Produkten sowie den Abnehmern dar.

Der Name CADENAS (span. Prozessketten) steht mit seinen 300 Mitarbeitern an 14 internationalen Standorten seit 1992 für Erfolg, Kreativität, Beratung und Prozessoptimierung.

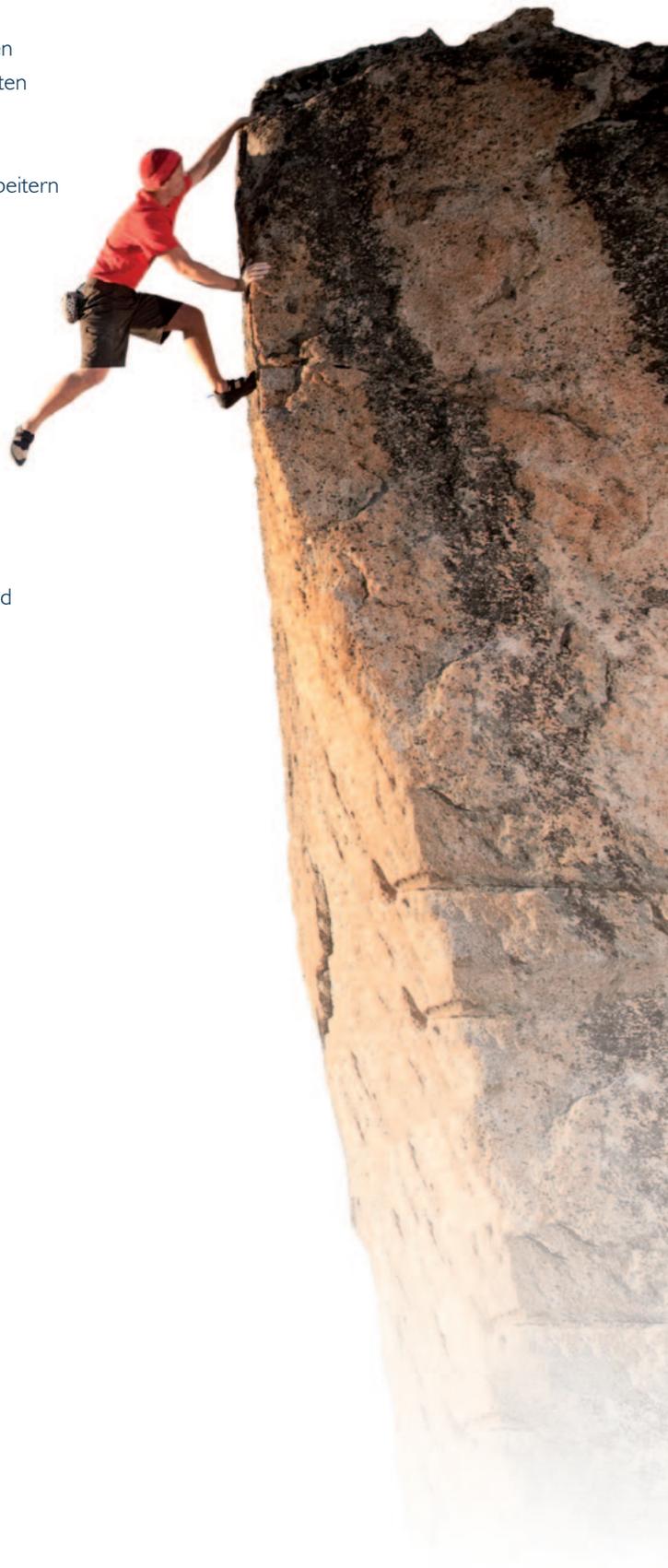
CADENAS hat in der Rolle eines Initiators und Vordenkers bereits viele wichtige Neuerungen und Trends etabliert.

Zu diesen Innovationen zählen:

- Die Suche von CAD Bauteilen anhand von Topologien
- Die Ähnlichkeitssuche von CAD Bauteilen automatisch im Hintergrund
- Die CAD Teilesuche durch Skizzieren



Weitere Informationen über die neuesten Innovationen sowie das Unternehmen finden Sie auf unserer Internetseite unter: www.cadenas.de



CADENAS VEREINT

HERSTELLER & LIEFERANTEN
VON KOMPONENTEN
MIT DER INDUSTRIE!

CADENAS LÖSUNGEN
für **industrielle Abnehmer** von Komponenten

Nachhaltige Kostenreduzierung bei Norm-, Kauf- und Eigeteilen im Engineering und Einkauf.



DIE GEOMETRISCHE ÄHNLICHKEITSSUCHE

Vorhandene CAD Geometrien intelligent finden und semiautomatisch klassifizieren.



CADENAS LÖSUNGEN
für **Hersteller & Lieferanten** von Komponenten

DER ELEKTRONISCHE PRODUKTKATALOG



Die Softwarelösung zur Erstellung und Vermarktung von Elektronischen CAD Produktkatalogen.

DAS LIEFERANTENPORTAL

Plattform zur optimierten Kommunikation mit externen Dienstleistern im Bereich Entwicklung.



DIE VERTIKALEN MARKTPLÄTZE



Zahlreiche Online Marktplätze als Multiplikator für Ihren Elektronischen CAD Produktkatalog.

DAS PURCHINEERING KONZEPT

Optimierte Zusammenarbeit zwischen Einkauf und Engineering.



CADENAS GmbH Augsburg

Berliner Allee 28 b + c
D - 86 153 Augsburg
Tel.: +49 (0) 821 2 58 58 0 - 0
Fax: +49 (0) 821 2 58 58 0 - 999
E-Mail: Info@cadenas.de
www.cadenas.de

DIE CADENAS GRUPPE WELTWEIT:

Deutschland Tel.: +49 (0) 821 2 58 58 0 - 0
Österreich Tel.: +43 (0) 664 2 45 27 13
Italien Tel.: +39 051 04 16 776
Frankreich Tel.: +33 (0) 4 81 30 00 04
Spanien Tel.: +34 932 749 540
USA Tel.: +1 (513) 453 04 53
Kroatien Tel.: +385 (0) 35 40 26 60
Südkorea Tel.: +82 505 936 93 60
Japan Tel.: +81 3 59 61 50 31
China Tel.: +86 (0) 21 63 55 13 18